



TRADING UPDATE DERDE KWARTAAL 2007

DOUBLE DIGIT GROEICIJFERS ONDANKS DE VOORBEREIDINGEN VOOR DE SUCCESVOLLE BEURSINTRODUCTIE

Waregem (België), 18 oktober 2007 – De geconsolideerde omzet van ARSEUS bedraagt 68,4 miljoen Euro voor het derde kwartaal van 2007 en ligt daarmee 11% hoger boven het geconsolideerde omzetcijfer voor dezelfde periode van vorig jaar. Niettegenstaande de tijdrovende voorbereidingen voor de beursintroductie van Arseus, gerealiseerd op 5 oktober laatstleden, heeft Arseus ook operationeel sterk gescoord. Voor het tweede opeenvolgende kwartaal haalt Arseus een double-digit omzetgroei. De organische groei (exclusief de omzet van het Italiaanse Polichimica dat sinds het voorbije kwartaal is opgenomen) bedraagt 7 %.

De omzetevolutie per rapporteringsegment is als volgt:

Niet geauditeerde managementcijfers in EUR miljoen	Q3/2007	Q3/2006	% evolutie 2007 / 2006	YTD 2007	YTD 2006	% evolutie 2007 / 2006
Fagron Group	25,9	22,0	+ 18%	76,7	69,4	+ 11%
Arseus Dental	24,6	22,7	+ 8%	82,3	73,3	+ 12%
Arseus Medical	11,6	11,4	+ 2%	36,4	33,6	+ 8%
Corilus	6,3	5,7	+ 11%	18,7	18,4	+ 2%
TOTAAL	68,4	61,8	+ 11%	214,1	194,7	+ 10%

- **Fagron Group** haalt een organische groei van 7 %. De groei is evenwichtig verdeeld over alle landen maar vooral op de Nederlandse en de Spaanse markt kon Fagron hoge groeicijfers realiseren door zich verder te focussen op innovaties zoals “Third Party Compounding”. Met inbegrip van de activiteiten van Polichimica bedraagt de omzetgroei in het derde kwartaal 18%. Deze Italiaanse entiteit, overgenomen in juli 2007, wordt nu ingepast in het Europese aankoopplatform en merkenbeleid van Fagron. Verder onderzoekt het management actief een aantal overnamemogelijkheden om het Fagron business model verder uit te rollen in nieuwe Europese markten.

- **Arseus Dental** haalt een volledig organische omzetgroei van 8% in het derde kwartaal. Deze mooie prestatie werd geleverd in het traditioneel minst sterke kwartaal, terwijl in het vierde kwartaal normaliter ongeveer 1/3 van de jaaromzet wordt gerealiseerd. Met name de verkoop van dentale equipment in Frankrijk en Nederland kende een sterke groei. De activiteiten in Zwitserland groeiden eveneens double digit.

Arseus Dental heeft in september een partnership afgesloten met ES Tooling, een Belgisch bedrijf gevestigd in Beringen, waardoor Arseus Dental een universele CAD-CAM oplossing kan aanbieden en dit onder de naam ISUS (Implant Supra Structures). Een implantaat suprastructuur is een opbouw op een implantaat waarop een prothese en/of brugwerk geplaatst kan worden. Arseus Dental is op die manier in staat om eigen diensten aan te bieden voor het scannen en modelleren van implantaat-suprastructuren. Arseus Dental neemt het commerciële voor zijn rekening en de rol van ES Tooling is het produceren (frezen) van de op maat gemaakte suprastructuren. Hierdoor wordt Arseus Dental in de snelgroeiende markt voor CAD-CAM toepassingen een volwaardige speler.

- **Arseus Medical** haalde, na een exponentiële groei van 20 % in het tweede kwartaal, een organische groei van 2% in het traditioneel kalme derde kwartaal. Op jaarbasis behaalt Arseus Medical een gezonde organische groei van ruim 8%. De laatste integraties werden succesvol afgerond, dit zal de commerciële slagkracht zowel in België als in Nederland verder versterken en Arseus Medical in staat stellen om nieuwe partners aan te trekken.

- **Corilus** heeft, zoals verwacht, nu ook het omslagpunt in de omzetevolutie bereikt. Nadat de omzet al werd gestabiliseerd in het tweede kwartaal, haalt Corilus in het derde kwartaal een stevige organische groei van 11%.

Door de nieuwe commerciële aanpak die gericht is op het verkopen van totaaloplossingen voor medische informatieverwerking creëert Corilus een meerwaarde die door de klanten zeer wordt geapprecieerd.

Corilus heeft in België, via de officiële homologatie van het pakket voor thuisverplegers Infi+Mobile (“VINCA” project), een belangrijk succes geboekt in deze snelgroeiende markt. De thuisverpleegkundigen ontvangen een subsidie van het RIZIV indien ze het pakket aankopen. Uiteraard zal Corilus hier intensief samenwerken met Arseus Medical met het oog op een versnelde toename van het marktaandeel van Corilus in dit segment.

VOORUITZICHTEN ^[1]

Arseus ging voor 2007 uit van een omzetgroei van 6%, maar focust zich momenteel op de realisatie van het ambitieuze streefdoel van minimaal 300 miljoen euro, een groei van 8% ten opzichte van 2006. Verder onderzoekt het management van Arseus momenteel een aantal overnames die de groei vanaf 2008 moeten versnellen. De sterke balansstructuur na de beursgang maakt dit mogelijk.

Voor meer informatie:

Ger van Jeveren, CEO: ger.van.jeveren@arseus.com - Tel +31 88 33 11 200

Jan Peeters, CFO : jan.peeters@arseus.com – Tel +31 88 33 11 200

^[1] Disclaimer: Deze persmededeling bevat toekomstgerichte gegevens, die gebaseerd zijn op de huidige interne ramingen en verwachtingen, alsook op marktverwachtingen. De toekomstgerichte verklaringen bevatten inherente risico's en gelden enkel op datum waarop ze worden vermeld. De werkelijke resultaten kunnen aanzienlijk verschillen van diegene die in de toekomstgerichte verklaringen zijn opgenomen.